

Unternehmensprofil

1) Das Unternehmen

a) Positionierung: **Der Partner der CIOs!**

Um den Geschäftserfolg von Unternehmen adäquat zu unterstützen, müssen sich CIOs heute zunehmend vom reinen Dienstleister hin zum IT-Innovations-Manager entwickeln und die Unternehmensziele zu ihren IT-Zielen erklären. CioConsults unterstützt nachhaltig die Herausforderungen der sich CIOs, Vorstände, CEOs, CFOs und Aufsichtsgremien als Executive IT-Management großer und mittelständischer Unternehmen stellen müssen.

Durch **IT-Konsolidierung by CioConsults®** liefern wir die Voraussetzung zur **Innovationsfähigkeit der IT**. Wir schaffen zukunftsweisende, pragmatische und realisierbare Konzepte und Strategien. Wir übernehmen dabei die operative Projekt Realisierung, ein verantwortliches Projekt Management und Interims-Management. Die Leistungen von CioConsults sind neutral, fundieren auf aktuellen Forschungsergebnissen und haben die Wirtschaftlichkeit von IT-Investitionen zur alleinigen Aufgabe.

CioConsults unterstützt den CIO als Businesspartner im Unternehmen und schafft damit die Voraussetzung zur Zukunftsfähigkeit der Businessziele von Unternehmen.

Die drei grundsätzlichen Ziele der CIOs:

- Best Practice in Service Qualität & IT-Technologie-Plattformen
- Wirtschaftlichkeit der IT, Synergien, marktvergleichbare Preis-/Leistungs-Strukturen
- Innovationsfähigkeit herstellen: Qualität, Preise, neueste Architektur,,

b) Alleinstellungsmerkmal

CioConsults Group differenziert sich am Markt durch die langjährige operative Erfahrung der Berater, durch die Unabhängigkeit von IT-Produkten und die Durchgängigkeit der Leistung. CioConsults setzt operative und pragmatische Maßstäbe.

Alle Partner des Unternehmens sind Experten mit mehr als 15 Jähriger operativer IT-Verantwortung und leitender Beratungserfahrung. Als unabhängiges und exklusives Beratungshaus unterliegt CioConsults keinen Konzerninteressen, welche die Beratungsempfehlungen überlagern könnten. Das Unternehmen bietet End-to-End Lösungen mit zukunftsweisender Strategie, Projektumsetzung und -Verantwortung.

CioConsults sorgt für Transparenz neuer IT-Trends, IT-Technologien und IT-Geschäftsmodellen für die Zukunftsfähigkeit der IT Verantwortlichen.

c) Entstehung und Entwicklung:



➤ März 2002

- Strategische Prozesse
- IT-Strategien
- Themen:
 - Prozess Reengineering
 - IT-Security
 - Risk Management
- IT-Personal Coaching



➤ Mai 2005

- IT-Applikationstechnik
- IT-Produktion
- Projekt-Management
- Interims-Management
- IT-Umsetzung
- IT-Rechtsfragen



➤ In Gründung

- IT-Trends, Innovationen & Visionen
- Gesprächskreise zu Top Themen



➤ Hauptsitz in

Mülheim an der Ruhr

➤ Privat finanziert

d) Management

Ragnar Nilsson

- **President & CEO**
- cioforum e.V. President
- Kuratoriums des Internationalen Controllervereins e.V.: Vorsitzender

20 Jahre operative Erfahrung als CIO:

- **Bertelsmann AG**: IT-Berater des Vorstandes, Vorsitzender des Management Committee, Corporate CIO, Executive VP (Bereichsvorstand)
- **Aventis Pharma AG**: Senior VP & CIO
- **Itellium GmbH**: Aufbau & Managing Director
- **Karstadt Quelle AG Essen**: CIO

Schwerpunkte: IT-Konsolidierung, IT-Governance Strukturen, IT-Synergien und IT-Innovationen.

Harald Rost

Managing Partner

17 Jahre operative Erfahrung als Executive:

- **IBM**: Principal; Practice Leader Retail, FMCG, Travel, Transport; Leader e-business Strategy EMEA, Leader Business Process Design Competency worldwide, Strategy & Business Development Executive
- **Digital Equipment**: Key Account Manager

Schwerpunkte: Business-IT Alignment, IT Strategy & Planning, Business Process Re-engineering, Application Management / Sourcing, Post merger Integration, IT Service Provider.

Dr. Peter Chylla

Executive Partner

18 Jahre operative Erfahrung als Executive:

- **Triaton**: Vorsitzender der Geschäftsleitung
- **Thyssen Telecom**: Sprecher des Vorstandes
- **ThyssenKrupp Information Service**: Vorsitzender der Geschäftsleitung
- **ThyssenKrupp Serv AG** Mitglied des Vorstandes

Schwerpunkte: Internationalisierung des Unternehmens (Europa, Asien, Nord und Süd Amerika), Outsourcing Transaktionen, Umbau zum marktorientierten IT-Service-Provider, Ausgründung aus ThyssenKrupp.

Matthias Deckers

Senior Consultant

10 Jahre CIO & IT-Executive Management

- **Bertelsmann AG**, New York: Director IT, Corporate Projects
- **BOL.COM AG**, München: Director IT
- **Bertelsmann Music Group (BMG) GmbH**, München
- **KMC GmbH**, Düsseldorf: Consultant

Schwerpunkte: Projektmanagement für zentrale IT
Infrastrukturanalyse- und Konsolidierung in
Nordamerika, Inventarisierung, Analyse und
Benchmarking in
den Bereichen Rechenzentren und Serverlandschaft
in Nordamerika, Implementierung des IT Shared
Service Konzeptes, Operations,
Maintenance, Development internationaler
eCommerce-Plattform, Reorganisation mit Fokus
auf Kostensenkung.

Thomas Preskar

Partner

20 Jahre Executive Management & Vertrieb

- **Software AG**, Darmstadt: Mitglied des Vorstandes
- **EDS Deutschland**: Mitglied der Geschäftsleitung,
Direktor Verkauf
- **N.A.S. GmbH**, Frankfurt/Main: Vertriebsbeauftragter
- **Memorex**, Frankfurt/Main: Vertriebsbeauftragter,
Produktmanager

Schwerpunkte: verantwortlich für die Gründung
und operative Umsetzung der Gesellschaft SAP-SI,
verantwortlich für die Sanierung der Software AG
weltweit, Outsourcing-Verträge, Salesupport &
Marketing weltweit, Branchen: Banken, Versicherungen,
Fertigungsindustrie, Pharma- und Chemie, Medien
und Telekommunikation, öffentliche Hand, Handel
und Dienstleistung, Transportindustrie, Automobil- und
Automobilzulieferindustrie. Trainer für Techniker.

e) Mitarbeiter

Weltweites Netzwerk unabhängiger IT-Experten mit besten Skil-Profilen.

2) Das Produkt: IT-Konsolidierung by CioConsults ®

a) Beschreibung:

IT-Konsolidierung by CIO CONSULTS ® ist eine zeitgemäße Vorgehensweise, mit der CIOs erfolgreich ihre IT-Investitionen im Unternehmen einsetzen können. Denn Unternehmen und IT-Manager sind in einer hohen Verantwortung gegenüber ihren internen und externen Anwendern bzw. Kunden. Sie müssen ihnen die beste Verfügbarkeit, bei hoher Qualität und gleichbleibender Performance bieten. Dazu müssen sie gleichzeitig innovativ auf veränderte Marktbedingungen reagieren, ihre eigene Performance optimieren und Kosten senken. IT-Konsolidierung by CIO CONSULTS® ermöglicht mit IT gestützten Prozessen den Unternehmenserfolg aktiv voran zu treiben.

b) Geschäftsfelder:

IT-Strukturen:

Sourcing-Strategie - Für alle Unternehmen ist die Frage nach dem IT-Outsourcing (ITO), dem Business Process Outsourcing (BPO) oder einem internen Business Process Management (BPM) eine essentielle Überlegung für mehr Effizienz. Die Sourcingstrategie orientiert sich an wichtigen Entscheidungsfaktoren wie Kosten, eigene Ressourcen, Kernkompetenzen, und Risiko. Nach der analytischen Abwägung der Ergebnisse spricht CIO CONSULTS Empfehlungen und Chancen der eigenen Fertigungstiefe aus. Interne Synergien können genutzt werden, zum Beispiel für Shared Services, oder finden bei Mergern Berücksichtigung. CIO CONSULTS begleitet CIOs bei der Ausschreibungsphase (RFI/RFP), der Prüfungs- und Verhandlungsphase (Due Diligence), der Überführung in den laufenden Betrieb und durch juristisch Unterstützung in der Vertragsphase.

Standort-Strategie - Auch die Standortfrage ist essentiell. Onshoring, Nearshoring oder Offshoring sind moderne und oft sinnvolle Maßnahmen. CIO CONSULTS liefert fundierte Entscheidungskriterien in einem komplexen Business Case.

Geschäftsprozesse und IT-Prozesse:

Der Wert der Informationsverarbeitung wird durch die Produktivität und die effiziente Nutzung von Geschäfts- und IT-Prozessen realisiert. Der Geschäftsprozess verbindet die Anwendung mit der Unternehmensstrategie. Design, Redesign, Automatisierung mit entsprechenden Business Process Management Tools, sowie das Anbieten von Informationen in Echtzeit und das Management der Unternehmenssteuerung sind Kern-Themen der CIOs. CIO CONSULTS realisiert Best Practice Methoden auch für IT-Prozesse – nach ITIL.

IT-Governance:

Die **IT-Aufbauorganisation** und Steuerung der IT-Serviceeinheit realisiert die Verbindung zu den Geschäftseinheiten. Ausgehend von der Unternehmensorganisation bewertet CIO CONSULTS zentrale, dezentrale oder konföderative Strukturalternativen, ordnet Aufgaben und Verantwortungen zu und institutionalisiert die entsprechende Gremien.

Sicherheit und Risiko Management CIO CONSULTS hilft bei der Bewertung der IT-Risiken auf Basis von Basel II und Sarbanes Oxley (SOX)

IT Kostentransparenz:

CIO CONSULTS unterstützt durch IT-Controlling den Wertbeitrag zum Unternehmenserfolg. Das Kennzahlen- und Measurementsystem dient dem CIO und seinem Topmanagement als Cockpit und muss jederzeit aktuelle Informationen aus den Kontrollpunkten liefern. Kontrollpunkte werden entsprechend den Geschäftsprioritäten gesetzt und in Scorecards umgesetzt. Hierin enthalten und verdichtet sind operative Service Level und Business Level Agreements. Aber auch Kundenzufriedenheit und der Status aus dem Programm- und Portfolio-Management etc. sollten abgebildet sein und in einem Ampelverfahren frühzeitig auf „Out-of-Control-Situationen“ hinweisen.

IT Mitarbeiter:

CioConsults führt Assessments durch und empfiehlt Entwicklungspläne. Die Skillprofile der Mitarbeiter sollten den derzeitigen und künftigen Anforderungen entsprechen. Schulungspläne stellen sicher, dass Mitarbeiter entsprechend der IT-Strategie und den IT-Vorhaben weitergebildet werden. Das beinhaltet auch, den Executivenachwuchs in Business Administration und anderen Managementdisziplinen zu entwickeln.

c) Nutzwert: IT Gesamtstrategien und Innovation

CIO CONSULTS unterstützt CIOs in ihren unterschiedliche Schwerpunkten.

d) Zielgruppe:

Große und mittelständische Unternehmen. Vornehmlich aus den Branchen:
Fertigungsindustrie, Chemie, Handel und Banken.

5) Referenzen auf Anfrage

6) Analysen

Gartner Studie „The 2005 CIO Agenda“

7) Ansprechpartner

Ragnar Nilsson	Unternehmensentwicklung, Strategie, Innovationen, Visionen, Marktentwicklung
Harald Rost	Strategische Business Prozesse, operative & praxisbezogene Umsetzung
Dr. Peter Chylla	IT-Outsourcing, Integration, Change Management
Matthias Deckers	IT-Technologien
Thomas Preskar	Business Development

Pressekontakt:

LINKS FOR BUSINESS
Susanne Schulze
Public & Business Relations
Wettersteinstr. 21
82340 Feldafing
ph/ 08157 - 99 60 26
fx/ 08157 - 99 60 29
e/ schulze@links-for-business.de
w/ <http://www.links-for-business.de>