



Die CioCONSULTS GROUP stellt sich vor

CioConsultsGroup – Wir sind die Partner der CIOs

Um den Geschäftserfolg von Unternehmen effizient zu unterstützen, müssen CIOs heute zunehmend als IT-Innovations-Manager handeln und die Unternehmensziele zu ihren IT-Zielen erklären.

Die CioGroup unterstützt nachhaltig die Herausforderungen der sich CIOs, Vorstände, CEOs, CFOs und Aufsichtsgremien als Executive IT-Management großer und mittelständischer Unternehmen stellen müssen.

- ▲ Durch IT-Konsolidierung by **CIOCONSULTS®** schaffen wir die Voraussetzung zur Innovationsfähigkeit der IT.
- ▲ **CIOPROJECTS** realisiert Ihre IT-Ziele und übernimmt Verantwortung als Interims-Manager.
- ▲ Unser Know-how teilen und entwickeln wir zukunftsweisend durch **CIOTRENDSPHERE**.

Was leistet
CIOCONSULTSGROUP

Die CIOCONSULTS GmbH wurde im März 2002 von Ragnar Nilsson auf der Grundlage von mehr als 20 Jahren Erfahrungen als CIO großer Konzerne gegründet. Es sollen auf der Basis von IT-Konsolidierungen, IT-Governance-Strukturen, IT-Synergien und IT-Innovationen operative und strategische IT-Anforderungen der Unternehmen mit einem Netzwerk von unabhängigen IT-Experten erbracht werden. Um die Unternehmen erfolgreich zu machen, werden Beratungsleistungen, Analysen, Konzeptionen, Realisierung, Interims-Management sowie Coaching für CIOs, CEOs und Aufsichtsgremien durchgeführt.

Welche Projekt-
erfahrungen
sind vorhanden?

Es sind Restrukturierungs- und Konsolidierungsprojekte der IT-Bereiche (Synergien, technische Konsolidierungen, Governance-Strukturen, Shared Service Center, Outsourcing Projekte, innovative neue IT-Technologien sowie operative IT-Abwicklungen etc.) in unterschiedlichsten Konzernen und Branchen durchgeführt worden. Projekt-Management, Gesamtverantwortungen sind genauso wie IT-Controlling und Performance-Maßnahmen, Service-Qualitätsverbesserungen, Dienstleistungsaspekte oder Prozess-Reengineering umgesetzt worden. Mitarbeiterführung und Motivation sind Erfolgsfaktoren der Zusammenarbeit.

Warum ist ein externer
Einsatz sinnvoll?

Bei fehlendem Skill, Kapazitäten oder fehlendem Management-Know-How für große Aufgaben wird der Einsatz von externen Consultants sinnvoll. Interims-Management sowie die Weitergabe der Erfahrungen an zukünftige Manager können ebenfalls eine Zielsetzung sein. Entscheidend wichtig ist die Neutralität des Consultants, die operative Erfahrung sowie das Netzwerk.

CIO-Partner

Wir arbeiten für das Executive IT-Management als Coach, Berater und Interims-Manager auf neutraler Basis.

Erfahrungen

Wir stellen die operativen Erfahrungen in den Vordergrund der strategischen und konzeptionellen Aktivitäten.

IT-Konsolidierung

Wir analysieren Ihre IT-Situation und bieten Lösungen durch IT-Konsolidierung by **CIOCONSULTS®** als Grundlage für die Innovationsfähigkeit der IT an.

Realisierung

Wir übernehmen auch Verantwortung als Interims-Manager und Projekt-Manager zur IT-Realisierung by **CIOPROJECTS®** von Aufgaben und Projekten

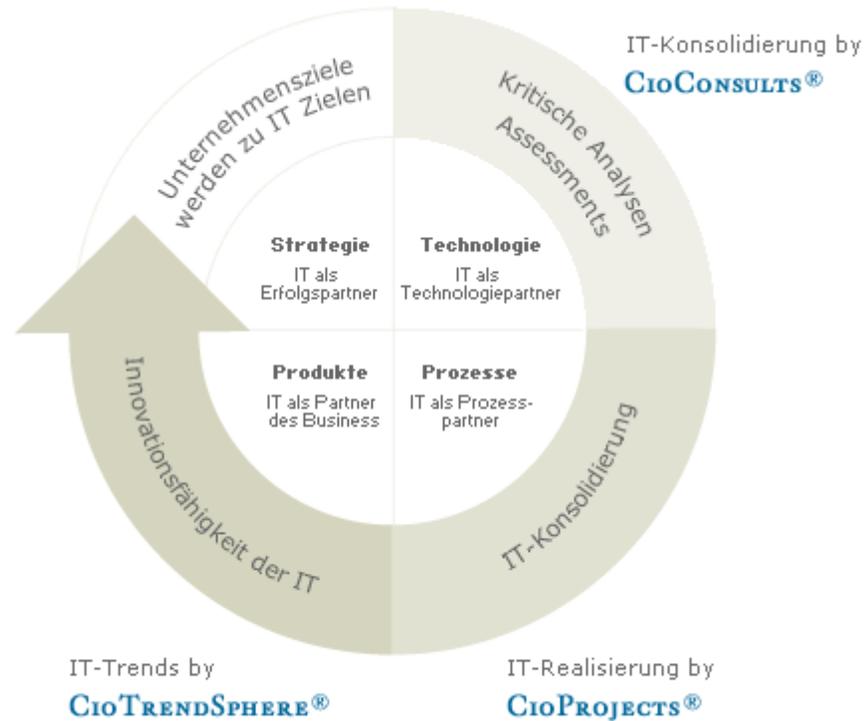
Mitarbeiter

Wir stellen aus unserem Netzwerk erfahrene Mitarbeiter mit den richtigen Skill-Profilen für die Projektabwicklung zur Verfügung.

IT-Trends

Wir bieten IT-Verantwortlichen ein Forum zum Austausch über IT-Trends by **CIOTRENDSPHERE®** und zukünftigen Geschäftsmodellen auf der Basis neuer IT-Technologien.

Die 4 Schritte stärken die Rolle der IT / des CIOs



Die 4 Schritte zu einer erfolgreichen IT-Strategie

Schritt 1

Die IT ist Technologie-Partner

- ▲ Kritische Analysen und Assessments zeigen den Status der IT in der Technologie und den IT-Prozessen, der Wirtschaftlichkeit und der "Rolle der IT" im Unternehmen auf.

Schritt 2

Die IT ist Prozess-Partner

- ▲ Die notwendigen, alternativen Maßnahmen sind durch die "IT-Konsolidierung by CIOCONSULTS®" in verschiedenen Schritten zur Verbesserung der Wirtschaftlichkeit der IT-Leistungen und Business-Prozesse umzusetzen.

Schritt 3

Die IT wird zum Business-Partner

- ▲ Auf dieser Basis werden durch die neue Innovationsfähigkeit der IT neue Business Modelle / Prozesse sowie Produkte / Dienste des Unternehmens unterstützt.

Schritt 4

Die IT wird zum Erfolgsfaktor des Unternehmens

- ▲ Die regelmäßige Wiederholung von Assessments, Konsolidierungen und neuen Innovationen / Trends erbringen den IT-Mehrwert im Unternehmen.

CioConsults – Der CIO als Businesspartner

Wir begleiten und unterstützen den **CIO** auf dem Weg zum **Chief Innovation Officer**.

Die **CIOCONSULTS** bietet zukunftsweisende, pragmatische und realisierbare Konzepte zur Konsolidierung Ihres IT-Managements. Unsere Leistungen sind neutral, fundieren auf aktuellen Forschungsergebnissen und haben die Wirtschaftlichkeit und Zukunftsfähigkeit von IT-Investitionen zur alleinigen Aufgabe.

Unternehmen und IT-Manager sind in einer hohen Verantwortung gegenüber ihren internen und externen Anwendern bzw. Kunden. Sie müssen ihnen die beste Verfügbarkeit, bei hoher Qualität und gleichbleibender Performance bieten. Dazu müssen sie gleichzeitig innovativ auf veränderte Marktbedingungen reagieren, ihre eigene Performance optimieren und Kosten senken. IT-Konsolidierung by **CIOCONSULTS®** ermöglicht mit IT gestützten Prozessen den Unternehmenserfolg aktiv voran zu treiben.

Durch die IT-Konsolidierung by **CIOCONSULTS®** schaffen wir dabei die Voraussetzung zur Innovationsfähigkeit Ihrer IT. Wir unterstützen damit aktiv und transparent die Entwicklungsfähigkeit Ihrer Businessmodelle.

Ziele

Das CIOCONSULTS-Produkt **IT-Konsolidierung by CIOCONSULTS®** unterstützt die Realisierung der grundsätzlichen Ziele der CIOs und IT-Verantwortlichen

Zielsetzung der CIOs und IT-Verantwortlichen

- Best Practice in Service Qualität, Anwendungen und IT-Technologie-Plattformen
- Synergien, marktvergleichbare Preis-/Leistungs-Strukturen
- Herstellung der Innovationsfähigkeit der IT

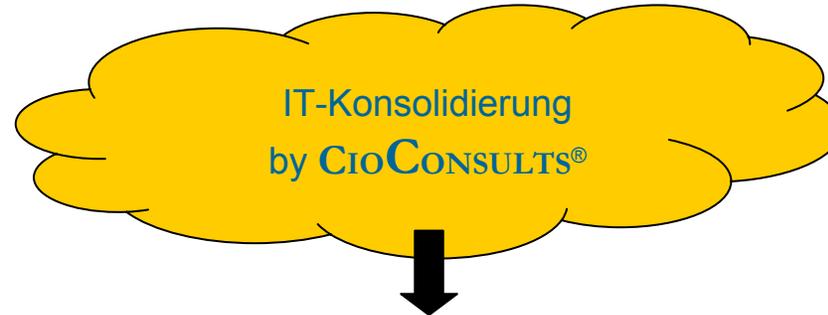


Geschäftsfelder

operative IT-Dienstleistungen	Make or Buy / alternative Szenarien	IT-Kosten-transparenz	IT-Governance	IT-Mitarbeiter
IT-Gesamtstrategien				
IT-Trends @ IT-Innovationen				

Produkt

Das CIOCONSULTS-Produkt **IT-Konsolidierung by CIOCONSULTS®** besteht aus 5 wesentlichen Geschäftsfeldern



operative IT-Dienstleistungen	Make or Buy / alternative Szenarien	IT-Kostentransparenz	IT-Governance	IT-Mitarbeiter
<ul style="list-style-type: none"> • Prozess-Reengineering • IT- Standards • Applikations-Management • Infrastruktur-Betrieb 	<ul style="list-style-type: none"> • Outsourcing • Offshoring • Shared Services • IT-Merger 	<ul style="list-style-type: none"> • Synergien • Preis/Leistung • Kennzahlen • IT-Controlling • Leistungsverrechnung • Business Case 	<ul style="list-style-type: none"> • Strukturorganisation • Einbindung ins Unternehmen • Rolle der IT • Risiko-Management 	<ul style="list-style-type: none"> • Skill Profile • Assessment • Kapazitätsplanung
IT-Gesamtstrategien				
IT-Trends @ IT-Innovationen				

Wir differenzieren uns am Markt durch die langjährige operative Erfahrung unserer Partner, sowie durch die Unabhängigkeit von IT-Produkten und die Durchgängigkeit unserer Leistung. Wir setzen operative und pragmatische Maßstäbe.

CIOPROJECTS unterliegt keinen Konzerninteressen, welche die erfolbringenden Lösungen überlagern könnten. Wir bieten End-to-End Lösungen mit zukunftsfähiger Strategie, Projektumsetzung und Projektverantwortung.

Expertise

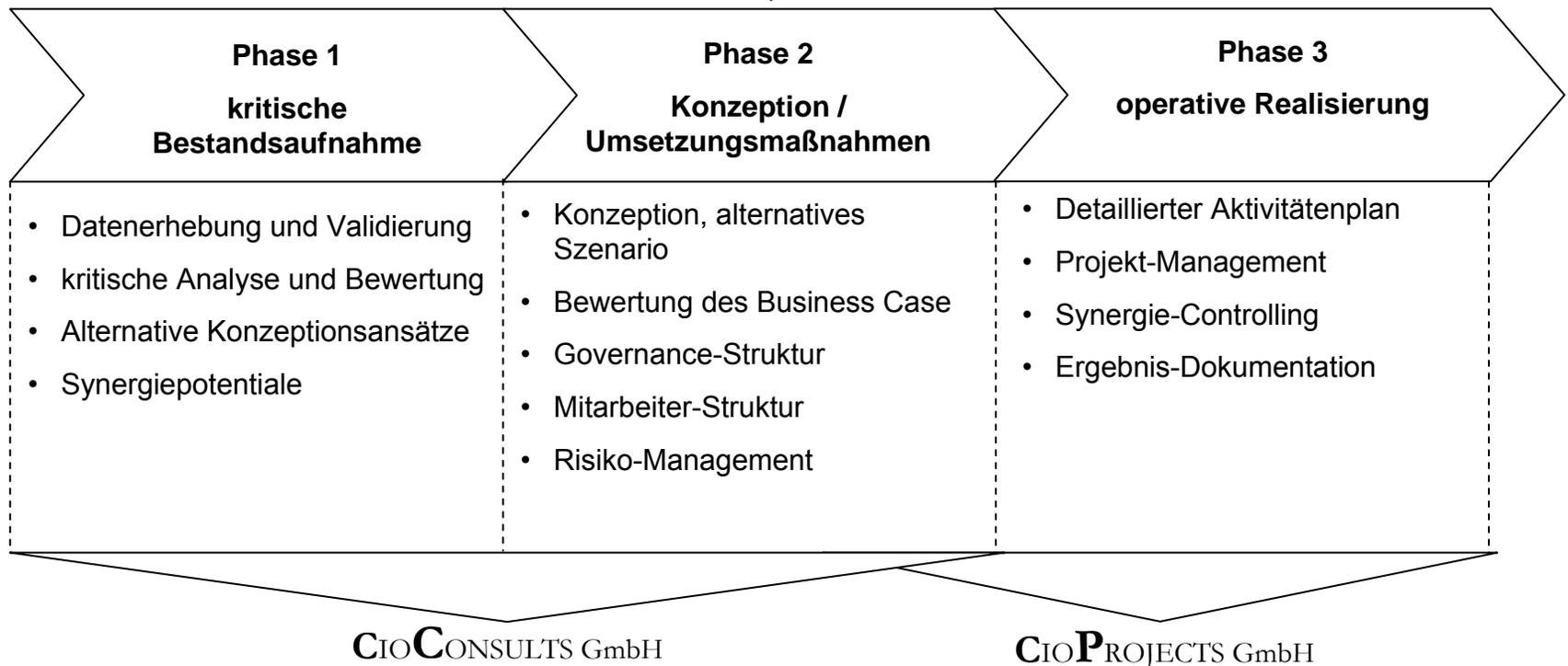
CIOPROJECTS setzt das Produkt IT-Konsolidierung by CIOCONSULTS® mit unterschiedlichen, erfahrenen Mitarbeitern und Kooperationen um.



IT-Strategien	Prozess-Reengineering	IT-Sicherheit, Risiko-Management	IT-Mitarbeiter	IT-Trends / Visionen
Operative IT-Dienstleistungen	Make or Buy / alternative Szenarien	Projekt-Management Interims-Management	IT-Controlling	IT-Rechtsfragen

Realisierung

Das CIOPROJECTS realisiert das Produkt **IT-Konsolidierung by CIOCONSULTS®** wird in einem Phasenmodell schrittweise aus einer Hand.



Um die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen über Konsolidierungsmaßnahmen hinaus nachhaltig zu steigern, entwickeln wir Konzepte, die sowohl die Innovationsfähigkeit der IT als auch die des Gesamtunternehmens herstellen. Neue Technologien ermöglichen die Spielregeln des Marktes zu verändern in dem sie mit Produkten oder Services verschmelzen.

Unser Know-how teilen und entwickeln wir mit Ihnen in exklusiven und hochkarätigen Experten Round-Tables, kreativen Assessments und fundierten Schulungen.

Wesentliche Aspekte dabei sein:

Trendscout

Umsetzbarkeit

Innovationen

Wandel

Der CIO als Business Partner

Prinzess-Luise-Str. 33
D-45479 Mülheim an der Ruhr

Tel: +49 (0) 208 437 89-0

Fax: +49 (0) 208 437 89-19

www.CioConsults.de

Geschäftsführender Gesellschafter
Dipl.-Wirtschafts-Ingenieur
Ragnar Nilsson
eMail:
Ragnar.Nilsson@CioConsults.de

Executive Partner
CioConsults GmbH
Dr. Peter Chylla
eMail:
Peter.Chylla@CioConsults.de

Partner
Vertrieb
Thomas Preskar
eMail:
Thomas.Preskar@CioConsults.de

Geschäftsführender Partner
CioConsults GmbH
Harald Rost
eMail:
Harald.Rost@CioConsults.de

Geschäftsführender Partner
CioProjects GmbH
Matthias Deckers
eMail:
Matthias.Deckers@CioConsults.de